www.opelstaiger.de

STAIGER DICH!

Das Autohaus Staiger Magazin

März 2019

Neue Mitarbeiterin im Autohaus Staiger Haslach | Seite 4

Zusatzkosten bei der Leasing-Rückgabe vermeiden | Seite 13

Der Hyundai Tucson – wir haben ihn unter die Lupe genommen | Seite 8+9

Warum EU-Neuwagen um einiges günstiger sind?

Seite 6+7

EU-Neuwagen

Die richtig günstige Alternative zum Vertragshändlerfahrzeug. Was steckt dahinter und wieso sie bis zu 39% günstiger sind

Seite 6+7

Hyundai Tucson

Der 2019er SUV wurde von uns unter die Lupe genommen

Seite 8+9

Aufbereitung

Zusatzkosten bei der Leasing-Rückgabe vermeiden

Seite 13

Sarah Kinnast

Unsere neue Mitarbeiterin für Telefonmarketing am Standort Haslach stellt sich im Kurz-Interview vor

Seite 4

Teamgeist

Gesundheit und Teamgeist stehen bei uns ganz oben auf der Liste und werden deshalb gefördert

Seite 5

Unschlagbar

Überzeugen Sie sich von unseren EU-Neuwagenangeboten

Seite 10

Staiger kauft

Egal welches Fahrzeug, egal welches Alter, egal welcher Zustand: Staiger kauft Ihr Fahrzeug

Seite 11

Ausbildung

Interview mit unserem Auszubildenden René Störr und wie wir den Ausbildungspreis entgegennehmen durften

Seite 12

Kunden-Kommentar

Elektro Prinzbach-Geschäftsführer Hans-Jörg Prinzbach erklärt, warum er mit unserer Leistung zufrieden ist

Seite 14

Nah dran

Emotional und packend: Unsere Mitarbeiter und ihre Geschichten – Claudio Pereira

Seite 15

AUTOKAUF – ELEKTRO, BENZINER ODER DOCH DIESEL?

Mit dieser Frage habe ich mich in den letzten Jahren intensiv beschäftigt. Die Welt verändert sich und damit auch die Bedürfnisse der Menschen. Am besten ist dies momentan im Bereich der Digitalisierung zu sehen, hier ist das Tempo selbst für mich rasant und der Fortschirtt nicht mehr aufzuhalten. Riskieren Sie einen Blick, bemerken Sie, mit welcher Geschwindigkeit die nächste Generation Medien kennenlernt, versteht und ohne Gedanken als normal empfindet.

Was wir tun müssen? Ich denke, wir müssen uns daran gewöhnen, einen schnelleren Wandel mitzugehen, aber dennoch ruhig zu bleiben, um klare Entscheidungen zu treffen, die speziell auf unsere individuellen Bedürfnisse abgestimmt sind.
Deshalb ist der Autokauf aktueller denn je eine Überlegensangelegenheit, in der wir abwägen sollten, welche Entscheidung schlussendlich die richtige ist. Der Diesel ist und bleibt der effizienteste Antrieb mit der höchsten Reichweite, der Benzinmotor ist und bleibt ein flexibles Beispiel der Verbrennungstechnologie und die Elektromobilität wird zukünftig auch mit wirtschaftlicher Hilfestellung eine Alternative in der Antriebstechnologie werden.

Es stehen viele gesunde und umweltbewusste Ideen im Automobilbereich in den Startlöchern, die Elektrotechnik ist nur eines dieser Zahnräder.
Bleiben Sie also ruhig und lassen Sie sich durch die Medien nicht verrückt machen.

Nun wünsche ich Ihnen viel Spaß beim Lesen.

Herzlichst

Patric Hüttner
Geschäftsführer

Kurz-Interview MIT SARAH KINNAST

Sarah Kinnast ist seit Januar 2019 beim Autohaus Staiger in Haslach als Mitarbeiterin im Telefonmarketing beschäftigt. Wir haben sie gefragt, wie es dazu kam und wie es ihr damit geht.

Hey, Sarah, warum wolltest Du den Job beim Autohaus Staiger? Ich suchte einen Job, bei dem ich Familie und Beruf gut miteinander vereinbaren kann und der mir eine gewisse Flexibilität der Arbeitszeiten bietet. Die Möglichkeit, dies von zu Hause zu tun, ist natürlich perfekt. Aber auch der Reiz des Neuen machte das Jobangebot interessant.

Wie hast Du dich eingelebt? Ich habe mich sehr schnell eingelebt. Das Team im Autohaus Staiger hat es mir auch einfach gemacht. Man hat sofort und bei jedem das Gefühl, willkommen zu sein.

Was gefällt Dir besonders an der Arbeit im Autohaus Staiger? Besonders gefällt mir das junge, motivierte Team und der ehrliche Umgang miteinander. Aber auch der offene Austausch untereinander und die herzliche Art, wie ich im Team aufgenommen wurde.

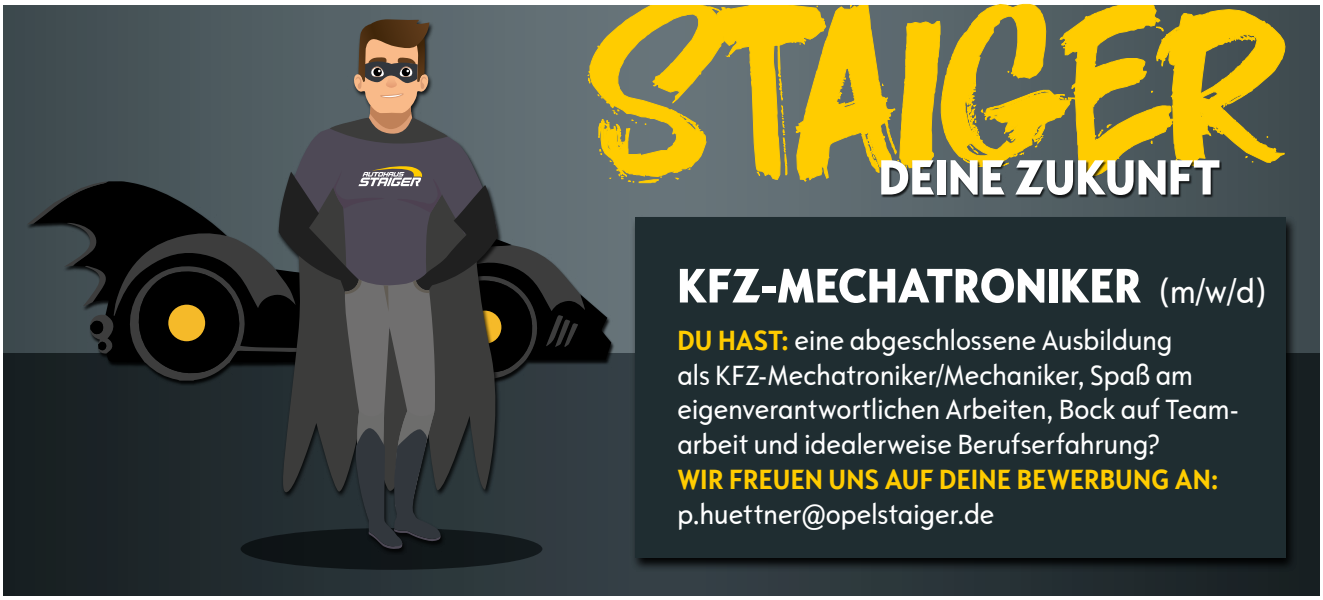
Was war die beste Entscheidung in Deiner beruflichen Laufbahn? Ich denke, die beste Entscheidung in meiner bisherigen beruflichen Laufbahn war, immer flexibel und offen zu sein für neue Ideen. Und diese Möglichkeiten dann zu nutzen, um auch mich selbst weiterzuentwickeln.

Wie oft schaust Du täglich auf Dein Handy? Die Anzahl liegt im zweistelligen Bereich und ist bestimmt manchmal grenzwertig. Gut, dass ich es nicht zähle oder mein Handyverhalten mit einer App überprüfe. (lacht)

Welchen Beruf haben sich Deine Eltern für Dich vorgestellt? Ich glaube, meine Eltern hatten keinen Berufswunsch für mich. Sie hatten Vertrauen darauf, dass ich das Richtige für mich finde und dass jeder diese Wahl selbst trifft.

Auf was könntest Du in Deinem Leben nicht verzichten? Auf meine Kinder natürlich. Sie lehren mich jeden Tag aufs Neue, worauf es am Ende im Leben ankommt und dass man nicht immer alles so ernst nehmen sollte, sondern auch einfach mal nur genießen darf.

Was macht Dir an deinem Job am meisten Spaß? Auf jeden Fall die Arbeit mit Menschen. Jeder Mensch ist einzigartig und so ist jeder Tag, an dem man mit Menschen arbeitet, irgendwie einzigartig. Kein Tag gleicht dem anderen. Und das macht es so interessant.



Betriebliche GESUNDHEITSFÖRDERUNG

Rund 20 Personen aus unserem Mitarbeiterstamm nehmen regelmäßig an den Kursen zur betrieblichen Gesundheitsförderung teil.
Geplant und durchgeführt werden die Veranstaltungen dabei von Selina Mink, unserer Ansprechpartnerin vom Fitness Turm hier in Haslach.

Das Betriebsklima hat sich durch die gemeinsamen Aktivitäten noch verbessert.

Die freundliche, offene und humorvolle Art der Fitness Turm-Mitarbeiterin macht es auch dem letzten aus unserem „Staiger Fitness-Team“ leicht, Anschluss zu finden und dabei spielerisch fit zu bleiben.

Die Idee zur Teilnahme an dem Programm stammt von Geschäftsführer Patric Hüttner, dem die körperliche Gesundheit der Mitarbeiter stets am Herzen liegt.

„Auch das Betriebsklima war schon immer gut und wurde durch die gemeinsamen Aktivitäten sogar noch weiter verbessert“, so Hüttner im Gespräch.

Marielle Ober, Zuständige für Buchhaltung und Firmenorganisation am Standort Haslach, übernimmt die interne Kommunikation der BGF-Maßnahmen und sorgt damit dafür, dass alle Mitarbeiter über die Veranstaltungen informiert sind.

Nach der ersten betrieblichen Maßnahme, einem Functional-Fitness-Kurs, sagt Marielle: **»Der Kurs hatte einen großen Spaßeffekt und ich fand, dass er das Gemeinschaftsgefühl gefördert hat. Danach waren wir alle noch gemeinsam unten an der Theke und haben zusammen einen Shake getrunken.«**

EU-Neuwagen: SO GÜNSTIG!

EU-Neuwagen sind zur Zeit so gefragt wie nie. Das liegt daran, dass sie so unfassbar günstig gegenüber Neufahrzeugen vom Vertragshändler sind. Je nach Fahrzeug können Sie beim Kauf bis zu 40% sparen.
Hört man das erste Mal davon, steht man einem solchen Vorteil wohl eher skeptisch gegenüber. „Das muss doch auch Nachteile haben“, wird sich der ein oder andere denken.
Wir erklären kurz, weshalb die EU-Neuwagen so günstig sind und welche Nachteile daraus resultieren könnten.

Was ist ein EU-Neuwagen?

Die Handelsbeschränkungen der Mitgliedsländer wurden durch die Regelungen der Europäischen Union gelockert oder sind komplett entfallen. Das hat zur Folge, dass Bürger der EU-Mitgliedsstaaten auch in anderen EU-Ländern Produkte kaufen können.
Da Automobil-Hersteller ihre Fahrzeuge für den kompletten europäischen Markt anbieten, können Sie ein Auto beispielsweise auch in Belgien oder den Niederlanden kaufen.

Woher kommen die Preisunterschiede?

Der Grund für die großen Preisunterschiede liegt in der Besteuerung der einzelnen Mitgliedsstaaten der Europäischen Union und in der Tatsache, dass die Steuer für Neufahrzeuge stets im Zulassungsland bezahlt werden muss. Während in Deutschland 19 Prozent Mehrwertsteuer anfallen, bezahlen Spanien, Portugal, Dänemark, Österreich und weitere EU-Mitglieder einen höheren Steuersatz. Allen voran die Skandinavier, sie bezahlen bis zu 180% Luxussteuer. Damit sich die Bevölkerung dennoch ein Fahrzeug leisten kann, setzen die Automobil-Hersteller den Nettopreis deutlich günstiger an als bei uns.
Dennoch fallen beim Import nach Deutschland Steuern an – doch mit gerade einmal 19% Mehrwertsteuer ist eine deutlich geringere Summe zu entrichten.

Die Steuer für Neufahrzeuge muss immer im Zulassungsland bezahlt werden.

Warauf sollten Sie unbedingt achten?

Der Hauptunterschied zu den Fahrzeugen beim Vertragshändler liegt in den verschiedenen Ausstattungsvarianten. Diese richten sich in der Regel an den Bedürfnissen des Verkaufslandes aus. So wird im hohen Norden ein spezieller Standard für die Wintertauglichkeit des Fahrzeuges eingehalten, während im Mittelmeerraum eine Klimaanlage nicht fehlen darf.
Bei verschiedenen Ausstattungskombinationen, die sich in Deutschland nicht gut verkaufen lassen (beispielsweise Fahrzeuge ohne Klimaanlage), sinkt aber entsprechend der Wiederverkaufswert.

Differenzen in der Ausstattung machen sich auch bei einigen Sicherheitsaspekten bemerkbar: Beispielsweise ist die elektronische Wegfahrsperre nicht in allen Ländern verpflichtend, in Deutschland wird diese inzwischen aber von vielen Versicherungen gefordert.
Auch wenn es sich um ein deutsches Fabrikat handelt, ist eine Ausstattung nach deutschen Standards daher nicht gewährleistet – das gilt auch für die Euro 6 Abgasnorm.

Wie ist es im Schadensfall?

Mittlerweile ist die Gewährleistung durch den Hersteller in der ganzen EU vereinheitlicht. Die Mindestdauer der Garantie beträgt zwei Jahre – und wenn es sich beim Kauf um einen Neuwagen mit Garantieanspruch handelt, gilt dieser auch weiterhin EU-weit bei allen Vertragshändlern. Dazu müssen allerdings einige Voraussetzungen erfüllt werden.
Einerseits müssen die Fahrzeugpapiere entsprechend gekennzeichnet sein – Auslieferungsdatum und Nummer des Fahrgestells müssen verzeichnet sein – andererseits muss das Serviceheft einwandfrei gepflegt sein.
Jedoch sollten Sie nicht vergessen, dass der Gewährleistungsanspruch in einigen Ländern bereits mit der Auslieferung an den Händler beginnt und entsprechend die „Lagerzeit“ dort den Garantieanspruch verkürzt.
Ähnliches gilt auch beim Versichern des Fahrzeuges. Neben der elektronischen Wegfahrsperre, die viele Versicherungen in Deutschland mittlerweile voraussetzen, müssen Sie auch zweifelsfrei belegen können, dass es sich bei Ihrem EU-Auto um ein Neufahrzeug handelt und dieses nicht älter als ein Jahr ist. Lassen Sie sich daher immer die originalen Fahrzeugunterlagen aushändigen – auch, weil die Zulassungsstellen keine Kopien anerkennen.

EU-Neuwagen sollten Sie ausschließlich beim Experten kaufen!

Als Privatperson, ohne einen qualifizierten Händler, ist der Kauf eines EU-Neuwagens oft aufwendig und mit einigen Risiken und einem hohen Abwicklungsaufwand verbunden. Neben einem Kurzzeitkennzeichen für die Einführung des Vehikels benötigen Sie für die Zulassung ein sogenanntes CoC (engl. = Certificate of Conformity).
Dabei handelt es sich um eine Übereinstimmungserklärung, die für den Import und die Anmeldung von Fahrzeugen benötigt wird.
Nach der Überführung Ihres neuen EU-Wagens haben Sie exakt 10 Tage Zeit, die Mehrwertsteuer an das örtliche Finanzamt zu bezahlen.

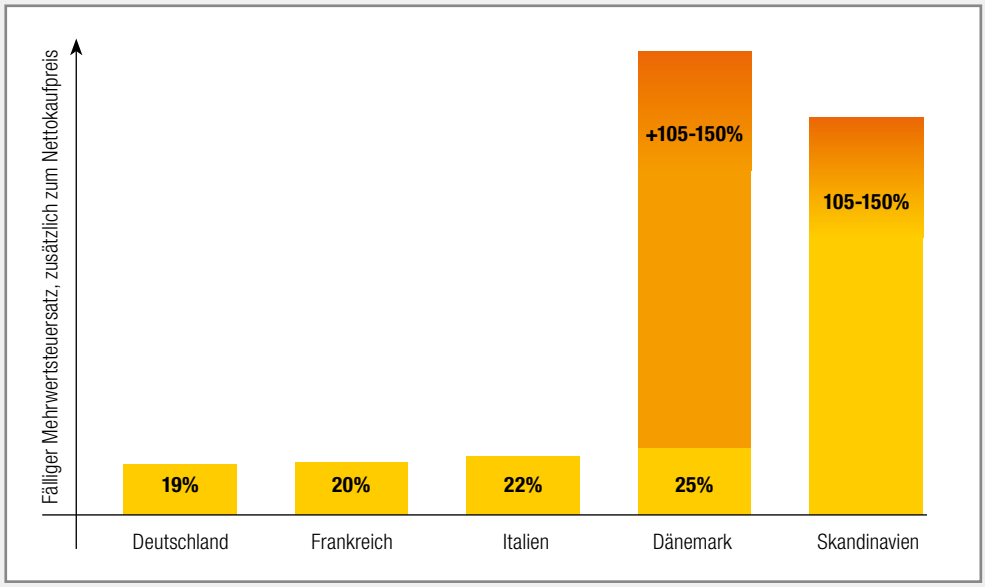
Fazit: Für einen möglichst optimalen, reibungslosen und sicheren EU-Neuwagenkauf empfehlen wir den Gang zum Experten.

IHR ERSTKONTAKT! ›

Miro Ober
Verkaufs- & Serviceberater

Autohaus Staiger Wolfach
Hausacher Str. 8
77709 Wolfach
Tel. 07834 / 86781-18
m.ober@opelstaiger.de

Spitzen-Steuersätze: Diese Länder zahlen die meiste Umsatzsteuer beim Neuwagenkauf



„FUN“-FACTS

Skandinavien: Ab einem Nettokaufpreis von 11.500 Euro wird eine Luxussteuer von bis zu 180 Prozent fällig.

Dänemark: Beim Autokauf wird zusätzlich zur Umsatzsteuer (25%) auch die „Belasting van Personenauto’s en Motorrijwielen“ fällig. Diese Luxussteuer richtet sich nach dem Wert und den CO_2-Emissionen und beträgt, je nach Kaufpreis, ca. 105-150 Prozent.

Italien: Seit 2012 werden bei Fahrzeugen mit mehr als 184 kW (250 PS) für jedes Kilowatt Leistung mehr 20 Euro Jahressteuer aufgeschlagen.

ÜBER 3000 EU-NEUWAGENANGEBOTE UNTER › **www.staiger-neuwagen.de**

Das 2019er Modell: HYUNDAI TUCSON

Seit 2015 auf dem Markt, ist der Hyundai Tucson der meistverkaufte SUV des koreanischen Herstellers.

Benannt nach der amerikanischen Goldgräberstadt, ist der Tucson die gekonnte Verbindung von PKW und Geländewagen. Auch optisch macht das neue Modell ordentlich was her.
Nach dem Facelift im vergangenen Sommer glänzt der SUV jetzt mit neu gestalteter Front- und Heckpartie, neuen Felgen sowie neuen Scheinwerfern und einem sportlichen Kühlergrill.

Die perfekte Kombination zwischen PKW und Geländewagen.

Die Ausführungen Style und Premium sind mit der Mildhybrid-Technik ausgestattet. Ein Zusatz-Stromkreis unterstützt den Verbrennungsmotor bei jedem Beschleunigungsvorgang und reduziert so den Kraftstoffverbrauch und die Abgasemissionen um bis zu sieben Prozent. Der integrierte Akku wird per Rekuperation bei jedem Bremsvorgang, beim Ausrollen oder bei Bergabfahrten geladen. Den Wechsel zwischen Antriebs- und Lademodus regelt, ebenso wie das reibungslose Zusammenspiel aller Komponenten, eine intelligente Steuerelektronik, unmerklich und ganz ohne Zutun des Fahrers.
Wahlweise gibt es das Modell mit 6-Gang-Handschaltung oder erstmals mit einer von Hyundai entwickelten Achtstufen-Automatik.

Der koreanische Hersteller bleibt bei diesem Auto auch seinem hochwertigen Innenraumkonzept treu. Die auffälligste Neuheit im neuen Tucson ist das 9 Zoll große Display in der Mittelkonsole, das seit 2018 mit einem freistehenden Design und der dazugewonnenen Größe alle Augen auf sich zieht. Dank Apple CarPlay und Android Auto werden hier optimale Kopplungsmöglichkeiten gewährleistet. Die nötige Power erhalten kompatible Smartphones über den drahtlosen Ladeplatz in der Mittelkonsole.
Für den nötigen Klang im ausgesprochen großen Innenraum sorgt jetzt ein Soundsystem des amerikanischen Spezialisten „Krell“.

Alle Bedienhilfen des Armaturenbrettes sind bedienungsfreundlich angeordnet und mit einer Soft-Touch-Oberfläche verkleidet. Es stecken viele sinnvolle Assistenzsysteme im neuen Tucson. Vom aktiven Spurhalteassistenten mit Lenkeingriff über eine adaptive Geschwindigkeitsregelung mit Abstandsautomatik, Frontaufprallverhinderungsassistent, intelligenter Geschwindigkeits- und Querverkehrswarnung und Stopp-Funktion, ist alles vorhanden. Zudem bringt der Wagen Toter-Winkel-, Fernlicht-, Notbremsassistent und Verkehrszeichen-Erkennung mit.

Verbrauch und Emissionen wurden bis zu 7% reduziert

Der 360°-Monitor liefert Bilder aus der Vogelperspektive beim Einparken und der Aufmerksamkeitsassistent warnt vor Übermüdung. Die Servounterstützung der Lenkung nimmt mit zunehmender Geschwindigkeit ab und vermittelt so einen spürbar besseren Kontakt zur Fahrbahnoberfläche. Auch auf unebenem Untergrund bleibt der Fahrkomfort erhalten und das Fahrwerk macht in Kurvenpassagen richtig Spaß.

WEITERE EU-NEUWAGENANGEBOTE UNTER WWW.EU-NEUWAGEN.OPELSTAIGER.DE ODER UMSEITIG

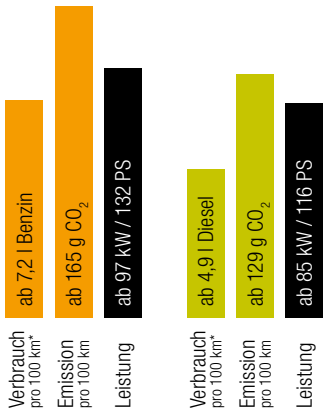
HYUNDAI TUCSON 2019
1.6 T-GDI FRONTANTRIEB 6-GANG STYLE
ALS NEUWAGEN BEIM VERTRAGSHÄNDLER
ab 35.490,– €
zzgl. Überführungskosten

HYUNDAI TUCSON 2019
1.6 T-GDI FRONTANTRIEB 6-GANG STYLE
ALS EU-NEUWAGEN BEI UNS
ab 24.368,– €
inkl. Überführungskosten

Kraftstoffverbrauch in l/100 km, innerorts: 9,8; außerorts: 6,4; kombiniert: 7,6; Kraftstoffart: Super; CO_2-Emission, kombiniert: 175 g/km (gemäß VO (EG) Nr. 715/2007). Effizienzklasse E

Ausstattung & Verbrauch

Pure	Klimaanlage, RDS-Radio, Anschlüsse für USB und AUX, LED-Tagfahrlicht, Außenspiegel beheizbar und elektrisch einstellbar, uvm.
Select	Zusätzlich zu Pure: Aufmerksamkeitsassistent (DAW), Autonomer Notbremsassistent (FCA) inkl. Frontkollisionswarner (bis 180km/h) mit Fußgängererkennung (bis 64km/h), Klimaautomatik, Aktiver Spurhalteassistent (LKA), uvm.
Trend	Zusätzlich zu Select: Einparkhilfe hinten, 7,0 J x 17-Zoll-Leichtmetallfelgen mit 225/60 R 17 Bereifung, Sitzheizung vorne, Dachreling, uvm.
Style	Zusätzlich zu Trend: Verkehrszeichenerkennung (ISLW), 7,0 J x 18-Zoll-Leichtmetallfelgen mit 225/55 R 18 Bereifung, Einparkhilfe vorne, Smartphone-Ablage mit kabelloser Ladefunktion (Qi Standard), uvm.
Premium	Zusätzlich zu Style: Querverkehrswarner hinten (RCCW), 7,5 J x 19-Zoll-Leichtmetallfelgen mit 245/45 R 19 Bereifung, elektrische Heckklappe, Around-View-Monitor, uvm.



Quelle: https://www.hyundai.de/Modelle/Tucson.html

*kombiniert

EINFACH UNSCHLAGBAR:
UNSERE EU-NEUWAGENANGEBOTE

KIA SPORTAGE 2019
1.6 T-GDI AWD GT-Line 5T 4×4

130 kW (177 PS), Automatik, Benziner, EURO 6d-Temp
GT-Line Vollledersitze Schwarz, Klimaautom., Europa-Navigationssystem, DAB+ Radio, Einparkhilfe mit Rückfahrkamera, LED-Scheinwerfer, Sitzheizung vorne und hinten, 19" GT-Line Felgen, Regensensor uvm.

Kraftstoffverbrauch in l/100 km, innerorts: 9,8; außerorts: 6,7; kombiniert: 7,9; Kraftstoffart: Benzin; CO_2-Emission, kombiniert: 190 g/km (gemäß VO (EG) Nr. 715/2007). Effizienzklasse C

ab 27.095,–
STAIGER BARPREIS zzgl. Überführung

Herstellerpreis zzgl. Überführung[1)]	Sie sparen bis zu [2)]
ab 40.170,–	**13.075,–**
Leasing-Rate bei 0,- Anzahlung [A)]	**Finanzierungs-Rate** bei 0,- Anzahlung [B)]
ab 197,–	**ab 279,–**

OPEL CORSA
E 1.4 „120 JAHRE EDITION"

66 kW (90 PS), Schaltgetriebe, Benziner, EURO 6d-Temp
Stoffsitze Schwarz, Sitz- und Lenkradheizung, Einparkhilfe mit Rückfahrkamera, Navi 4.0 Intellilink, LED-Tagfahrlicht, Klimaautom., Freisprecheinrichtung, Regensensor, Tempomat, Start&Stopp-System, uvm.

Kraftstoffverbrauch in l/100 km, innerorts: 6,8; außerorts: 4,9; kombiniert: 5,6; Kraftstoffart: Benzin; CO_2-Emission, kombiniert: 128 g/km (gemäß VO (EG) Nr. 715/2007). Effizienzklasse C

ab 12.950,–
STAIGER BARPREIS zzgl. Überführung und Zulassung

Herstellerpreis inkl. Überführung[1)]	Sie sparen bis zu [2)]
ab 20.490,–	**7.540,–**
Leasing-Rate bei 0,- Anzahlung [C)]	**Finanzierungs-Rate** bei 0,- Anzahlung [D)]
ab 138,–	**ab 129,–**

Alle Preise in Euro, inkl. 19 % MwSt. EU-Neufahrzeug mit Herstellergarantie, ohne Zulassung, teilweise sofort verfügbar, teilweise Lieferzeit 90 Tage. Wir bieten Ihnen einen Kaufvertrag nach deutschem Recht (Kein Vermittlungsvertrag). 1) UVP des Herstellers für ein vergleichbar ausgestattetes Serienmodell in Deutschland. 2) Preisvorteil gegenüber der unverbindlichen Preisempfehlung des Herstellers. A) Bei dem Leasingangebot handelt es sich um ein unverbindliches, freibleibendes Angebot (Bonität vorausgesetzt) der Santander Consumer Leasing GmbH, Santander-Platz 1, 41061 Mönchengladbach, für die wir als ungebundener Vermittler tätig sind. Leasingangebot: Leasing-Sonderzahlung bei Fahrzeugübergabe: 0,– €, Vertragslaufzeit: 36 Monate, 4,17 % Effektiver Jahreszins, Monatliche Leasingrate: 197,00 €, Voraussichtlicher Leasing-Gesamtbetrag**: 30.174,60 €, Fahrleistung/Jahr: 10.000 km, Mehr- und Minderkilometer werden separat berechnet. Restwertleasingangebot ohne Rücknahme durch Händler. B) Bei diesem Finanzierungsbeispiel handelt es sich um ein unverbindliches, freibleibendes Angebot (Bonität vorausgesetzt) der Bank11 für Privatkunden und Handel GmbH, Hammer Landstraße 91, 41460 Neuss, für die wir als ungebundener Vermittler tätig sind. Finanzierungsangebot: Anzahlung: 0,– €, Gesamtbetrag**: 29.335,56 €, Laufzeit: 36 Monate, Monatsraten: 36 á 279,-€, Schlussrate: 19.570,56 €, Gesamtkreditbetrag (Nettodarlehensbetrag): 27.922,28 €, effektiver Jahreszins: 2,0 %, Sollzinssatz p. a., gebunden für die gesamte Laufzeit: 1,9819%, Barzahlungspreis: 27.095,– €. C) Bei dem Leasingangebot handelt es sich um ein unverbindliches, freibleibendes Angebot (Bonität vorausgesetzt) der Santander Consumer Leasing GmbH, Santander-Platz 1, 41061 Mönchengladbach, für die wir als ungebundener Vermittler tätig sind. Leasingangebot: Leasing-Sonderzahlung bei Fahrzeugübergabe: 0,– €, Vertragslaufzeit: 60 Monate, Monatliche Leasingrate: 138,08 €, effektiver Jahreszins: 4,17 %, Sollzinssatz p. a., gebunden für die gesamte Laufzeit: 4,09 %, Voraussichtlicher Leasing-Gesamtbetrag**: 15.662,78 €, Fahrleistung/Jahr: 10.000 km, Mehr- und Minderkilometer werden separat berechnet. D) Bei diesem Finanzierungsbeispiel handelt es sich um ein unverbindliches, freibleibendes Angebot (Bonität vorausgesetzt) der Bank11 für Privatkunden und Handel GmbH, Hammer Landstraße 91, 41460 Neuss, für die wir als ungebundener Vermittler tätig sind. Finanzierungsangebot: Anzahlung: 0,– €, Gesamtbetrag**: 13.353,74 €, Laufzeit: 36 Monate, Monatsraten: 36 á 129,-€, Schlussrate: 9.519,33 €, Gesamtkreditbetrag (Nettodarlehensbetrag*): 14.034,33 €, effektiver Jahreszins: 2,0 %, Sollzinssatz p. a., gebunden für die gesamte Laufzeit: 1,9819%, Barzahlungspreis: 12.950,– €. // ** Summe aus den monatlichen Raten sowie einer eventuell vereinbarten erhöhten Schlussrate. * Nettodarlehensbetrag inkl. einer ggf. auf Kundenwunsch mitfinanzierten Restkredit- und/oder Arbeitslosigkeitsversicherung und/oder Kaufpreisversicherung EvoGAP+ // Angebot gültig bis 30.06.2019.

STAIGER VERSICHERT IHR FAHRZEUG!

Unser Partner für Ihre KFZ-Versicherung:
ERGO

JETZT VERSICHERUNG ANFRAGEN ›

www.staiger-versicherung.de

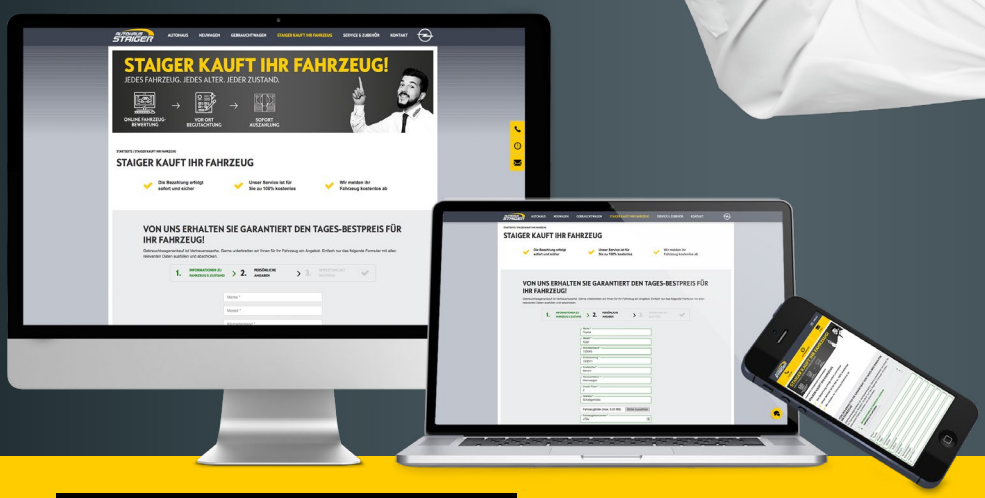
STAIGER KAUFT IHR FAHRZEUG!

ONLINE FAHRZEUG-BEWERTUNG → VOR ORT BEGUTACHTUNG → SOFORT AUSZAHLUNG

In **drei einfachen Schritten** kaufen wir Ihr Fahrzeug – egal, welches Fabrikat, Alter oder in welchem Zustand sich das Fahrzeug befindet.

Besuchen Sie uns online und geben Sie die Fahrzeugdaten ein. Wir garantieren Ihnen ein Angebot innerhalb von **24 Stunden.**

Diesen Service bieten wir sowohl für Ihre privaten als **auch für Ihre gewerblich genutzten Fahrzeuge** und Nutzfahrzeuge.



JETZT FAHRZEUG VERKAUFEN ›

www.staiger-kauft.de

AUSBILDUNGSPREIS 2018
Interview mit unserem Auszubildenden

Hey René, warum wolltest Du diese Ausbildungsstelle? Da ich eine schulische Ausbildung im kaufmännischen Bereich habe, wollte ich auch weiter etwas Kaufmännisches machen. Das Autohaus Staiger hat einen guten Ruf, und dass ich mit Fahrzeugen arbeiten würde, war selbstverständlich ein zusätzlicher Pluspunkt. Dass ich ganz in der Nähe zuhause bin, ist natürlich auch von Vorteil.

Wie hast Du dich eingelebt? Ich wurde in kurzer Zeit gut integriert und hab mich direkt wohl gefühlt. Es gibt hier viele, die dieselben Interessen verfolgen – dadurch war die Kontaktaufnahme auch überhaupt kein Problem. Bereits nach einigen Tagen durfte ich schon kleine Aufgaben selbstständig bearbeiten.

Was macht Dir besonders Spaß? Die Vielseitigkeit der Aufgaben.

Was gefällt Dir besonders an deinem Arbeitgeber? Am besten gefällt mir die kollegiale Stimmung im Team. Wir sind alle jung und jeder versteht sich mit jedem.

Welchen Beruf haben sich Deine Eltern für Dich vorgestellt? Irgendeinen Bürojob. (lacht)

Was war die beste Entscheidung in Deiner beruflichen Laufbahn? Eine Ausbildung anzufangen und nicht nochmal die Schule weiterzumachen.

Für welche drei Dinge in Deinem Leben bist du am dankbarsten? Für meine Familie, meine Kollegen und meinen Ausbildungsplatz.

Auf welche Frage hattest Du in der letzten Zeit keine Antwort und hast Du sie finden können? Ich habe auf jede Frage eine Antwort, die Frage ist nur, welche Qualität die Antwort hat. (lacht)

Welches war das beste Kompliment, das Dir jemand einmal gemacht hat? „Gut gemacht!“ und dabei wurde mir auf die Schulter geklopft.

René Störr ist Auszubildender Automobilkaufmann im zweiten Lehrjahr an unserem Standort in Haslach.

Als unser ehemaliger Azubi Kammersieger wurde, erfüllte uns das nicht nur mit Stolz, sondern machte uns auch zum „Besten Ausbildungsbetrieb“ bei der Kraftfahrzeug-Innung ORTENAU.

Wir freuen uns tierisch über diese tolle Auszeichnung und möchten Euch hier, im Interview mit unserem aktuellen Auszubildenden René Störr aufzeigen, warum Ausbildung bei uns so viel Spaß macht.

Kraftfahrzeug-Innung Ortenau

KRAFTFAHRZEUG GEWERBE

Bester Ausbildungsbetrieb 2018

Gustav Staiger Automobile
in Haslach
wird für
herausragende Ausbildungsleistung
mit Dank und Anerkennung diese Urkunde überreicht.

Sie haben mit der qualifizierten Ausbildung junger Menschen einen wichtigen Beitrag zur wirtschaftlichen Entwicklung unseres KFZ-Handwerks in der Region Ortenau geleistet.
Wir sprechen Ihnen Dank und Anerkennung aus.

Offenburg, 22. September 2018

Kraftfahrzeug-Innung ORTENAU

Uwe Ringwald, Obermeister
Susanne Drotleff, Geschäftsführerin

FAHRZEUGAUFBEREITUNG

So vermeiden Sie Zusatzkosten bei der Leasing-Rückgabe

Ihr Leasing ist fast vorüber und die Rückgabe steht bevor? Dann ist es Zeit, das Fahrzeug kritisch durchzusehen, ehe bei der Rückgabe eventuell unangenehme Überraschungen auftauchen. Vermutlich ist die Fahrzeugnutzung nicht spurlos am Auto vorübergegangen. Folglich können über normale Gebrauchsspuren hinausgehende Beschädigungen eine empfindliche Leasing-Nachzahlung mit sich bringen. Durch optimale Vorbereitung ersparen Sie sich lange Diskussionen und Streit mit dem Leasinggeber – und nicht zuletzt Kosten.

Untenstehend finden Sie einen Auszug unserer Aufbereitungsangebote und Einzelleistungen – natürlich nicht nur für Leasingkunden.

Weitere Angebote zur Fahrzeugaufbereitung finden Sie außerdem unter:
www.opelstaiger.de/service-zubehoer/fahrzeugaufbereitung

BASISPFLEGE INNEN/AUSSEN

ab 69,-

- Handwäsche
- Felgen- und Radkastenreinigung
- Reinigen der Einstiege
- Scheiben reinigen
- Cockpit abstauben
- Ablagen und Aschenbecher reinigen
- Aussaugen des Innenraums inkl. Kofferraum

EINZELLEISTUNGEN

MIKROSCHLEIFTECHNIK zum Entfernen einzelner tiefer Kratzer	19,-
HANDWÄSCHE inkl. Abledern	19,90
CABRIO VERDECK reinigen und imprägnieren	49,-
LEDERPFLEGE und -reinigung	ab 59,-
OZONBEHANDLUNG zur Geruchsneutralisierung (Innenreinigung meist notwendig)	ab 79,-
POLSTERREINIGUNG (z. B. Hundehaare, Flecken, Aufkleber entfernen)	ab 99,-

Weitere Preise (Entfernen von Dellen, Beilackierungen, etc.) auf Anfrage bzw. nach Fahrzeugbesichtigung.

Hol- und Bringservice bis ca. 15 km.

Aufpreise bei Transportern, Jeeps und Kleinbussen oder bei starker Verschmutzung möglich.

Alle Preise in Euro, inkl. 19% MwSt. Angebote gültig bis 30.06.2019

Gewerbekunden-Kommentar
ELEKTRO PRINZBACH

Seit Jahrzehnten arbeiten wir bereits mit Elektro Prinzbach in Haslach zusammen. Es ist an der Zeit, einmal nachzufragen, wie unser Kunde unsere Arbeit einschätzt. Hier das Statement von Geschäftsführer Hans-Jörg Prinzbach:

„Mit dem Autohaus Staiger haben wir seit vielen Jahren einen zuverlässigen Business-Partner für unsere Firmenfahrzeugflotte an unserer Seite. Das Autohaus Staiger verbindet Tradition und Know-How eines modernen Autohauses, wo Servicequalität großgeschrieben wird. Als Gewerbekunde schätzen wir eine schnelle Abwicklung von Wartungs- und Reparatur-Terminen sowie Sicherheits-Checks und Inspektionen. Wir erfahren stets gute Leistung zu einem fairen Marktpreis – insbesondere beim Fahrzeug-Neukauf.

Mit Geschäftsführer Patric Hüttner und seinem Verkaufs- und Serviceteam genießen wir den Komfort kurzer, unkomplizierter Wege für eine rundum gute Betreuung, gute Erreichbarkeit und die uneingeschränkte Freundlichkeit aller Mitarbeiter.

Ein dynamisches Team, mit dem es Spaß macht zusammenzuarbeiten. **Wir empfehlen das Autohaus Staiger sehr gerne weiter.“**

Hans-Jörg Prinzbach ist einer der Geschäftsführer bei Elektro Prinzbach in Haslach.

IMPRESSUM

Herausgeber:
Autohaus Staiger GmbH & Co. KG
Eichenbachstraße 2
77716 Haslach im Kinzigtal
Telefon: 07832 9147-0
www.opelstaiger.de

Redaktion, Gestaltung und Druck:
Kopfkino Werbeagentur
Neue Eisenbahnstraße 1
77716 Haslach im Kinzigtal
Telefon: 07832 9758340
www.kopfkino.com

Claudio Pereira

Unser Verkaufs- und Serviceberater am Standort Haslach ist seit 6 Jahren ein treuer Weggefährte.

Gewissenhaft und mit viel Humor geht der 31-Jährige seiner Leidenschaft, dem Automobil, nach.
Privat ist Claudio glücklich verheiratet und Vater eines Sohnes.

In der Zukunft wird Claudio unsere Gewerbe-, Flotten- und Großkunden an unserem Standort in Haslach betreuen.

Tel. 07832 / 9147-12
c.pereira@opelstaiger.de

Deine Werkstatt alle Marken

FIAT · HYUNDAI · PEUGEOT · BMW · Ford · ŠKODA · RENAULT · SEAT · TOYOTA

STAIGER DICH!

- > INSPEKTION
- > TÜV-ABNAHME
- > ÖLWECHSEL
- > RADWECHSEL
- > UNFALL-INSTANDSETZUNG
- > BREMSE
- > AUFBEREITUNG
- > GLAS-SERVICE (Kostenlos bei Teilkasko)
- > KLIMASERVICE
- > ELEKTRIK
- > LKW-SERVICE
- > BUS-SERVICE

AUTOHAUS STAIGER

AUTOHAUS STAIGER HASLACH
Service & Reparatur
Verkauf von Neuwagen
Eichenbachstraße 2 · 77716 Haslach
Tel. 07832 9147-0

AUTOHAUS STAIGER WOLFACH
Service & Reparatur
An- & Verkauf von Gebrauchtwagen
Hausacher Straße 8 · 77709 Wolfach
Tel. 07834 9179

Weitere Informationen unter www.opelstaiger.de · auto.staiger · autohausstaiger